

## Doradca Klienta Biznesowego

### Doradca Klienta Biznesowego

Doradca Klienta Biznesowego Miejsce pracy: Białystok Główne zadania: • aktywne pozyskiwanie Klientów • doradztwo i kompleksowa obsługa Klientów w zakresie sprzedaży produktów bankowych • realizacja planów sprzedażowych Oczekujemy: • doświadczenia w zakresie pozyskiwania oraz obsługi Klientów Indywidualnych (min. 6 miesięcy) oraz sprzedaży produktów bankowych/ubezpieczeniowych (min. 12 miesięcy) • znajomości produktów bankowych kierowanych do Klienta Indywidualnego • umiejętności identyfikacji potrzeb klienta oraz doradztwa w zakresie doboru odpowiedniego produktu / usługi • zaangażowania i zorientowania na cel • wykształcenia wyższego w obszarze bankowości i finansów lub kierunków pokrewnych • prawo jazdy kat. B będzie mile widziane i dodatkowo cenione. Oferujemy: • stabilne zatrudnienie w jednym z najszybciej rozwijających się Banków w Polsce • przyjazną specyfikę pracy • atrakcyjny program prowizyjny. Zainteresowane osoby prosimy o przesyłanie aplikacji zawierających CV na adres: rekrutacja.2013@vip.onet.pl w temacie proszę wpisać : Białystok Uprzejmie informujemy, że skontaktujemy się jedynie z wybranymi osobami.

Date utworzenia: 22-03-2013